

„Być konkurencyjnym, czyli wiedzieć i umieć”
WND-POKL.02.01.01-00-980/09

ZAPYTANIE OFERTOWE W ZAKRESIE PROGRAMU SZKOLENIOWEGO GRAS SAVOYE POLSKA REALIZOWANONEGO PRZY WSPARCIU EUROPEJSKIEGO FUNDUSZU SPOŁECZNEGO

I. INFORMACJE OGÓLNE

1. Niniejsze Zapytanie nie stanowi zapytania o ofertę w świetle polskich przepisów prawnych.
2. Procedura przeprowadzona jest zgodnie z zasadą konkurencyjności określoną w „Zasadach finansowania Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki” z dnia 25 marca 2009 roku.
3. Organizatorem postępowania jest Gras Savoye Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, przy ul. Marynarskiej 11, 02-674 Warszawa, wpisaną do Krajowego Rejestru Sądowego Sądu Rejonowego dla M.St. Warszawy, XIII Wydział Gospodarczy KRS pod nr 0000054804, o kapitale zakładowym w wysokości 387 500 PLN w całości wpłaconym, NIP: 526-02-10-292, zwana dalej Organizatorem.
4. Osobą wyznaczoną do kontaktu w sprawie postępowania jest Edyta Przybyła – Edyta.przybyla@grassavoye.pl
5. Celem niniejszego zapytania ofertowego jest przeprowadzenie procedury wyboru podwykonawców w zakresie realizacji programu szkoleniowego WND-POKL.02.01.01-00-980/09 realizowanego przy wsparciu środków Unii Europejskiej w ramach Europejskiego Funduszu Społecznego.
6. Termin realizacji – działania szkoleniowe realizowane będą od listopada 2009 do października 2011.

II. PRZEDMIOT ZAPYTANIA OFERTOWEGO

1. W ramach realizacji Programu Szkoleniowego „Być Konkurencyjnym czyli wiedzieć i umieć” Organizator planuje serię szkoleń w zakresie umiejętności obsługi narzędzi informatycznych. Poniżej znajduje się specyfikacja szkoleń w wymienionych obszarach
 - a. Excel
Odbiorcy - pracownicy różnych szczebli
Początek realizacji - 2010
Całkowita ilość dni szkoleniowych – 10 szkoleń x 3 dni szkoleniowe (6 x 4 godziny) = **30 dni szkoleniowych**
Charakter szkolenia – szkolenie prowadzone w popołudniowych godzinach pracy np. 13h30-16h30 (4 godziny 6 dni). Szkolenia organizowane będą w pobliżu siedziby organizatora oraz w oddziałach – Wrocław, Poznań, Karków, opcjonalnie Katowice.

„Być konkurencyjnym, czyli wiedzieć i umieć”
WND-POKL.02.01.01.00-980/09

Grupy szkoleniowe – 5-20 osób

- b. PowerPoint
Odbiorcy - pracownicy różnych szczebli
Początek realizacji –2010
Całkowita ilość dni szkoleniowych – 3 x 2 dni szkoleniowe = **6 dni szkoleniowych**
Charakter szkolenia – 2-dniowe szkolenie organizowane w pobliżu siedziby Organizatora
Grupy szkoleniowe – 16-18 osób
- c. Word
Odbiorcy - pracownicy różnych szczebli
Początek realizacji –2011
Całkowita ilość dni szkoleniowych – 3 x 2 dni szkoleniowe = **6 dni szkoleniowych**
Charakter szkolenia – 2-dniowe szkolenie organizowane w pobliżu siedziby Organizatora
Grupy szkoleniowe – 16-18 osób
- d. Oracle
Odbiorcy – programiści i pozostali pracownicy działu IT
Początek realizacji –2009
Całkowita ilość dni szkoleniowych – 2 x 1 dzień szkoleniowy = **2 dni szkoleniowe**
Charakter szkolenia – 1-dniowe szkolenie organizowane w siedzibie lub w pobliżu siedziby Organizatora
Grupy szkoleniowe – 5 osób

Dzień szkoleniowy rozumiany jest jako 8 godzinny wymiar czasowy.
RAZEM 44 dni szkoleniowe = 352 godziny trenerskie

W skład kosztów usługi szkoleniowej w ramach każdego z wymienionych szkoleń wchodzić będzie:

- rozpoznanie potrzeb szkoleniowych grup
- przygotowanie zawartości merytorycznej szkolenia oraz opracowanie materiałów dla każdego z uczestników
- wynagrodzenie trenera
- koszty dojazdu, wyżywienia i noclegu trenera
- w przypadku szkoleń opisanych w pkt. a-c (MS Office) udostępnienie sal szkoleniowych wyposażonych w odpowiedni sprzęt umożliwiający efektywne przeprowadzenie ww. szkoleń i dostosowanych do podstawowych wymogów bezpieczeństwa, oświetleniowych i akustycznych, jak również w system ogrzewania i zaplecze sanitarne

„Być konkurencyjnym, czyli wiedzieć i umieć”
WND-POKL.02.01.01-00-980/09

Dokładne terminy szkoleń będą ustalane z wybranymi dostawcami usług około 14 dni przed planowanym szkoleniem.

III.OFERTA

Oferta powinna zawierać wymienione poniżej elementy.

1. Oznaczenie Oferenta
 - a. nazwa
 - b. adres
 - c. informacje rejestrowe
 - d. aktualny odpis z właściwego rejestru
2. Opis doświadczenia w zakresie powyższej tematyki szkoleniowej.
3. Rozwinięcie tematyki szkoleniowej w zakresie zaproponowanych powyżej tematów.
4. Opis doświadczenia w zakresie realizacji projektów szkoleniowych o podobnym charakterze (dofinansowane ze środków UE), w tym szczegółowy opis jednego ze zrealizowanych projektów.
5. Ofertę kosztową poszczególnych szkoleń z dokładnym podaniem ceny brutto jednego dnia trenerskiego (uwzględniającą wszystkie składowe wymienione w pkt.II).
6. Miejsce organizacji poszczególnych szkoleń
 - a. W Warszawie, jak najbliższej siedziby Organizatora (ul. Marynarska 11)
 - b. Szkolenia w oddziałach Organizatora

IV.KRYTERIA WYBORU OFERTY

1. Cena za usługę szkoleniową- 35%
2. Zaplecze logistyczne umożliwiające realizację szkoleń (sale szkoleniowe) – 30%
3. Doświadczenie wykonawcy w zakresie realizowanych szkoleń w danej tematyce-25 %
4. Doświadczenie wykonawcy w zakresie realizacji projektów szkoleniowych dofinansowanych ze środków UE-10 %

V. TRYB SKŁADANIA OFERT

1. Oferty należy przysyłać do dnia 12 października.
2. Oferty można przysyłać pocztą zwykłą lub kurierską na adres :
Gras Savoye Polska Sp. z o.o.
ul. Marynarska 11
02-674 Warszawa
z dopiskiem Oferta szkoleniowa – POKL – Być konkurencyjnym czyli wiedzieć i umieć

lub pocztą elektroniczną na adres gsp@grassavoye.pl
3. Oferent ponosi pełne ryzyko związane z doręczeniem Oferty.
4. Wszelkie koszty związane z przygotowaniem i dostarczeniem Oferty obciążają Oferenta.

„Być konkurencyjnym, czyli wiedzieć i umieć”
WND-POKL.02.01.01-00-980/09

VI. KORESPONDENCJA W TRAKCIE TRWANIA POSTĘPOWANIA

W trakcie trwania postępowania wszelkie zapytania, oświadczenia i wnioski mogą być kierowane do Edyty Przybyły Edyta.przybyla@grassavoye.pl.

VII. WYNIKI POSTĘPOWANIA

Wyniki postępowania zostaną ogłoszone na stronie internetowej Gras Savoye Polska Sp. z o.o. (www.grassavoye.pl).

Organizator przewiduje możliwość spotkania z wybranymi oferentami w celu uzyskania dodatkowych informacji lub przeprowadzenia negocjacji cenowych.

VIII. KLAUZULE

Organizator zastrzega sobie prawo do :

- swobodnej weryfikacji ofert
- podziału przedmiotu zapytania między kilku oferentów lub, w uzasadnionych przypadkach, przekazania do realizacji części przedmiotu zapytania innemu podmiotowi, nie biorącemu udziału w postępowaniu
- unieważnienia procedury ofertowej bez podania przyczyny

Informacje zawarte w niniejszym zapytaniu są poufne i mogą zostać przekazane wyłącznie osobom zaangażowanym w przygotowanie odpowiedzi ofertowej.