

# Dysproporcje były, są i będą

Nieprzerwanie od kilku lat GRAS SAVOYE zajmuje pierwszą pozycję w rankingach brokerów zarówno w Polsce jak i we Francji. Uwzględniane przez czasopisma branżowe wskaźniki takie jak obroty, czy poziom zatrudnienia wydają się być uznawane za obiektywne i miarodajne.

Zdziwił mnie komentarz Jacka Kliszcz – prezesa zarządu PWS KONSTATA, do rankingu brokerów opublikowanego w wakacyjnym wydaniu miesięcznika Home&Market. Po pierwsze, wyodrębnianie w przychodach firmy poszczególnych obszarów działalności, jak sugeruje to Jacek Kliszcz, uważam za tworzenie nienaturalnych podziałów. Działalność brokerska jest bardzo rozległą dziedziną obejmującą różne obszary związane zarówno z samym pośrednictwem ubezpieczeniowym, jak i doradztwem, zarządzaniem ryzykiem oraz świadczeniem dodatkowych usług ubezpieczeniowych. Polskie prawo w dość sztuczny sposób wyłączyło pewne obszary, takie jak bezpośrednia sprzedaż produktów ubezpieczeniowych, likwidacja szkód czy usługi assistance z wachlarza usług, które mogą być świadczone przez brokera ubezpieczeniowego. Podział ten jest jednak nienaturalny i nie funkcjonuje w większości krajów Unii Europejskiej.

GRAS SAVOYE prowadzi różnorodną działalność w zakresie usług ubezpieczeniowych i nie ma w zwyczaju podawania wyników finansowych pomijając część świadczonych usług. Każdorazowo też, kiedy komunikujemy wyniki finansowe, dokładnie zaznaczamy, czy dotyczą one spółki GRAS SAVOYE POLSKA czy też grupy GRAS SAVOYE w Polsce.

Jacek Kliszcz podważa także miarodajność całości przychodów firmy brokerskiej jako wskaźnika do opracowania rankingu. Należy podkreślić, że ocena pozycji rynkowej firmy, niezależnie od sektora działalności, opiera się na wskaźnikach ekonomicznych, z których najistotniejszym są zwykle właśnie przychody firmy. Jako, że wszystkie działające na polskim rynku firmy brokerskie podlegają temu samemu prawodawstwu, takim samym zasadom w zakresie rachunkowości oraz wymogom związanym ze sprawozdawczością finansową, obrót wydaje się być solidnym i miarodajnym wskaźnikiem oceny pozycji firmy, odzwierciedlającym skalę prowadzonej działalności.

Trzeci zarzut sformułowany przez Jacka Kliszcz dotyczy braku podziału na działalność ubezpieczeniową i reasekuracyjną. Należy przyznać, że jest to trafna uwaga. Wprowadzenie podziału na składkę plasowaną w zakresie ubezpieczeń i tę w zakresie reasekuracji umożliwiłoby poznanie struktury działalności i portfela klientów danego brokera.

Zgadzam się także ze stwierdzeniem, że w rankingu brakuje kilku istotnych na polskim rynku firm brokerskich. Wiem jednak, że zapytanie Home&Market kierowane jest do ogółu firm brokerskich. Nie wszystkie one decydują się na przekazanie informacji niezbędnych do uwzględnienia danej firmy w rankingu. A dysproporcje... były, są i będą. Podobne dysproporcje, zarówno w przychodach jak i w prowadzonej działalności, znajdziemy w publikowanych przez Komisję Nadzoru Finansowego raportach z działalności towarzystw ubezpieczeniowych. Dysproporcje na konkurencyjnym, wolnym rynku są nieuniknione i dotyczą wszystkich branż.

Podzielać radość Jacka Kliszcz z przemian zachodzących na polskim rynku ubezpieczeniowym. Fakt, że wśród klientów GRAS SAVOYE poza międzynarodowymi firmami oraz dużymi polskimi podmiotami dla których korzystanie z usług brokera jest oczywiste, mamy coraz więcej

rodzimy spółek z sektora MŚP niewątpliwie potwierdza dojrzałość i coraz wyższą świadomość w zakresie ubezpieczeń.

Cieszę się, że niezależnie od koniunktury, świadczone przez nas usługi są doceniane zarówno przez aktualnych jak i nowych klientów naszych spółek.

Mamy nadzieję, że niezależnie od kryteriów zastosowanych do sporządzania rankingu spółek brokerskich, GRAS SAVOYE będzie przede wszystkim spełniającą najwyższe standardy firmą dla naszych klientów, którym chciałbym bardzo podziękować za zaufanie oraz docenianie naszych wysiłków w zakresie profesjonalnej obsługi. ■

**Dysproporcje  
na konkurencyjnym,  
wolnym rynku  
są nieuniknione  
i dotyczą wszystkich  
branż.**



foto: Łukasz Giersz

Prezesem zarządu  
GRAS SAVOYE  
POLSKA  
i POL-ASSISTANCE